

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Perkembangan ekonomi dan kemajuan teknologi yang sangat pesat pada masa sekarang ini menuntut setiap perusahaan untuk meningkatkan kualitas kerja, mutu pelayanan dan ketepatan data. Khususnya bagi perusahaan dagang seperti distributor. Sistem komputerisasi akan sangat membantu apabila dibandingkan dengan sistem manual karena untuk mengerjakan sistem pembelian, sistem penjualan, dan sistem akuntansi yang dibutuhkan perusahaan dapat lebih efektif dan efisien. Dengan mengubah dari sistem manual menjadi sistem komputerisasi maka akan dapat meminimalisasi hilangnya data pada setiap perusahaan dan dapat mempermudah sekaligus mempercepat untuk mendapatkan data yang diperlukan perusahaan secara akurat. Proses pencatatan setiap transaksi perusahaan yang menggunakan sistem komputerisasi akan mempermudah karyawan untuk mengerjakannya. Selain itu waktu yang dibutuhkan untuk menyelesaikan pencatatan transaksi akan lebih singkat. Dengan dukungan sistem informasi yang baik maka perusahaan akan memiliki keunggulan sehingga mampu bersaing dengan perusahaan lain.

Menurut Nugroho Widjajanto (2001:4) Sistem informasi akuntansi adalah susunan berbagai formulir catatan, peralatan, termasuk computer dan perlengkapannya serta alat komunikasi, tenaga pelaksananya, dan laporan yang

terkoordinasikan secara erat yang didisain untuk mentransformasikan data keuangan menjadi informasi yang dibutuhkan manajemen.

Fungsi sistem informasi akuntansi bagi perusahaan adalah mengumpulkan dan menyimpan data tentang aktivitas dan transaksi perusahaan, memproses data menjadi informasi yang dapat digunakan dalam proses pengambilan keputusan, mengontrol dan memonitor secara tepat terhadap setiap laporan perusahaan.

Adapun manfaat sistem informasi akuntansi bagi perusahaan, seperti menyediakan informasi yang akurat dan tepat waktu sehingga perusahaan dapat melakukan aktivitas secara efektif dan efisien, meningkatkan kualitas dan mengurangi biaya produk dan jasa yang dihasilkan, meningkatkan kemampuan dalam pengambilan keputusan bagi perusahaan, menambah ke efisien kerja pada bagian keuangan.

Perusahaan harus memperhatikan penerapan sistem akuntansi, yaitu kesesuaian antara sistem penjualan yang di gunakan oleh perusahaan. Penjualan merupakan kegiatan operasional yang sangat penting bagi perusahaan. Dengan menggunakan sistem informasi akuntansi dapat menjelaskan bagaimana seharusnya prosedur dalam melakukan kegiatan penjualan dan pelaporan disebuah perusahaan.

Kegiatan penjualan merupakan aktivitas penting bagi kelangsungan berjalannya sebuah perusahaan. Penjualan yang baik dapat mendorong tercapainya tujuan sebuah perusahaan. Bagi sebuah perusahaan pendapatan dari penjualan merupakan unsur terbesar yang berpengaruh pada laba perusahaan. Aktivitas penjualan dapat dilakukan dengan dua cara yaitu penjualan tunai dan penjualan kredit.

Penjualan tunai adalah penjualan barang dagangan kepada pembeli yang cara pembayarannya dilakukan secara tunai saat transaksi dilakukan, sedangkan penjualan kredit adalah penjualan barang dagangan kepada pembeli yang cara pembayarannya dilakukan dengan tempo waktu yang di sepakati oleh penjual dan pembeli.

PT. Herbatam Indo Perkasa merupakan perusahaan yang bergerak dibidang dagang (distributor jamu). Stok Produk yang dijual ada lima macam varian yaitu : Herbangin, Madu Enak, Ragavit, Putri Majakani, dan Jaguar. Dari kelima produk diatas Herbangin merupakan produk fokus diperusahaan ini. Hasil dari penjualan merupakan sumber utama pendapatan perusahaan. Sistem informasi akuntansi penjualan di PT. Herbatam Indo Perkasa ini belum dapat dijalankan sesuai dengan yang diharapkan. Sistem penjualan dilakukan secara tunai dan kredit. Pada sistem penjualan tunai dan kredit ini dijumpai bahwa sales yang seharusnya bertugas hanya menjual barang, juga merangkap tugas untuk menagih piutang pelanggan. Seharusnya untuk melakukan kegiatan perusahaan itu diperlukan pembagian tugas agar tercipta suatu hasil kerja yang efektif dan efisien. Pembagian tugas ini berfungsi untuk menghindari adanya penyelewengan-penyelewengan. Seperti penggelapan barang dan penggelapan uang kas. Selain itu ada permasalahan lain yaitu pemakaian faktur penjualan yang masih belum menggunakan sistem komputerisasi, sehingga faktur penjualan dapat disalah gunakan oleh sales.

Berdasarkan uraian diatas mengingatkan bahwa pentingnya suatu sistem informasi akuntansi pada perusahaan, maka penulis membuat tulisan ilmiah dalam

bentuk skripsi dengan judul “Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Pada PT. Herbatama Indo Perkasa”.

1.2 Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang diatas, maka penulis merumuskan masalah sebagai berikut :

Bagaimana Implementasi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan pada PT. HERBATAMA INDO PERKASA ?

1.3 Tujuan Penelitian

Tujuan dari penelian ini dibedakan menjadi dua, yaitu tujuan umum dan tujuan khusus, adapun tujuannya sebagai berikut :

1.3.1 Tujuan Umum :

- a. Sebagai syarat untuk memenuhi kewajiban dalam menyelesaikan pendidikan Strata Satu (S1) Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
- b. Sebagai perwujudan dari Tri Dharma Perguruan Tinggi.
- c. Untuk menerapkan ilmu pengetahuan dan teori yang telah diperoleh selama dibangku perkuliahan.

1.3.2 Tujuan Khusus :

Untuk mengetahui bagaimana penerpan Sistem Informasi Akuntansi penjualan pada PT. HERBATAMA INDO PERKASA apakah sudah sesuai dengan teori Sistem Informasi Akuntansi.

1.4 Manfaat Penelitian

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan manfaat sebagai berikut :

1. Bagi Penulis

Dengan mengadakan penelitian ini, penulis mendapatkan kesempatan untuk menambah pengalaman dan memperluas wawasan berpikir, mempertajam pengamatan dan mampu menganalisis Sistem Informasi Akuntansi. Terutama mengenai Sistem Informasi Akuntansi Penjualan.

2. Bagi Universitas PGRI Adi Buana Surabaya

Untuk menambah koleksi kepustakaan supaya dapat berguna serta memperlancar kegiatan akademik kemahasiswaan.

3. Bagi perusahaan

Hasil penelitian ini diharapkan dapat memberikan gambaran yang jelas mengenai jalannya sistem informasi akuntansi pada PT. Herbatama Indo Perkasa khususnya dalam sistem penjualan tunai dan kredit, serta dapat menjadi masukan bagi PT. Herbatama Indo Perkasa mengenai sistem informasi akuntansi penjualan baik dalam segi pengembangan maupun perbaikan. Sehingga dapat menjadi bahan pertimbangan dalam pengembangan perusahaan di masa depan.

1.5 Fokus Penelitian dan Keterbatasan

Fokus dalam penelitian ini adalah pada Sistem Informasi Akuntansi Penjualan pada PT. Herbatam Indo Perkasa tahun 2017. Dan untuk keterbatasan penelitian ini dilakukan pada

PT. Herbatama Indo Perskasa yaitu pada bagian administrasi penjualan yang menangani dan membuat laporan penjualan.