



**UNIVERSITAS
PGRI ADI BUANA
SURABAYA**

SKRIPSI

**Pengaruh Inovasi Produk, Kualitas Produk
Dan Promosi Terhadap Keputusan
Pembelian Handphone Merek Samsung Di
Desa Lebaniwaras Gresik**

Sendy Vermanda Putra

171500089

**Dosen Pembimbing
Drs. H. Subakir, M.M**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
2021**

**PENGARUH INOVASI PRODUK, KUALITAS PRODUK DAN
PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
HANDPHONE MEREK SAMSUNG DI DESA
LEBANIWARAS GRESIK**

SKRIPSI

Diajukan untuk memenuhi sebagian persyaratan memperoleh
Gelar Sarjana Manajemen (SM) Program Studi Manajemen
Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana
Surabaya

SENDY VERMANDA PUTRA
NIM : 171500089

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKUTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA
2021**

HALAMAN PENGESAHAN

Judul Skripsi : Pengaruh Inovasi Produk, Kualitas Produk Dan Promosi Terhadap Keputusan Pembelian Handphone Merek Samsung Di Desa Lebianiwaras Gresik

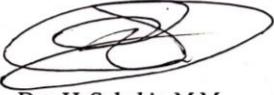
Identitas Mahasiswa

a. Nama : Sendy Vermanda Putra
b. NIM : 171500089
c. Program Studi : Manajemen
d. Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas PGRI Adi Buana
Surabaya
e. Alamat e-mail : sendyvermanda@gmail.com

Mengetahui,
Ketua Program Studi,

Made Bagus Dwiarta, S.E., M.M
NPP: 1109598/DY

Surabaya,
Dosen Pembimbing,


Drs. H. Subakir, M.M
NPP: 8607129/DY

Menyetujui
Dekan,

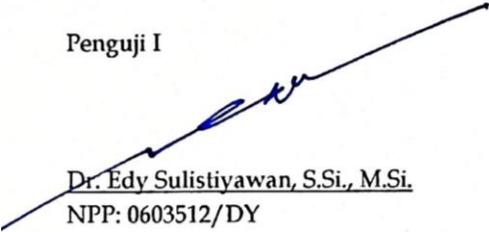
Drs. Teguh Purwanto, MM
NPP: 19601222.199003.1001

BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI

Skripsi ini diterima dan disetujui oleh Panitia Ujian Skripsi Sarjana Manajemen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya:

Pada Hari : Minggu
Tanggal : 4 Juli
Tahun : 2021

Penguji I



Dr. Edy Sulistiyawan, S.Si., M.Si.
NPP: 0603512/DY

Penguji II



Siti Samsiyah, S.E., M.M.
NPP: 1511749/DY

SURAT PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Sedy Vermanda Putra

NIM : 171500089

Program Studi : Manajemen

Fakultas Ekonomi Dan Bisnis

Universitas PGRI Adi Buana

Surabaya

Dengan ini menyatakan bahwa penelitian (skripsi) saya yang berjudul “Pengaruh Inovasi Produk, Kualitas Produk Dan Promosi Terhadap Keputusan Pembelian Handphone Merek Samsung Di Desa Lebaniwaras Gresik”, yang saya usulkan dalam rangka memenuhi salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen (S.M) Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya Tahun Akademik 2020-2021 bersifat original.

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidak sesuaian dengan pernyataan ini (ditemukan unsur plagiasi), maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan hukum yang berlaku.

Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan sebenar-benarnya.

Surabaya, 5 Agustus 2021

Mahasiswa,



Sedy Vermanda Putra

NIM : 171500089

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah memberikan nikmat dan kemudahan-Nya sehingga penulis mampu menyelesaikan proposal penelitian dengan judul “Pengaruh Inovasi Produk, Kualitas Produk dan Promosi Terhadap Keputusan Pembelian Handphone Merek Samsung Di Desa Lebaniwaras”

Dalam penyusunan proposal penelitian ini, penulis mendapatkan banyak bantuan, dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini penulis menyampaikan rasa hormat dan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. M. Subandowo, M.S. Rektor Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
2. Drs. H. Teguh Purwanto, M.M. sebagai Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
3. Bapak I Made Bagus Dwiarta, S.E., M.M. sebagai kaprodi Manajemen Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
4. Bapak Drs. H. Subakir, M.M. selaku dosen pembimbing yang telah memberikan pengarahan, bimbingan, dan koreksi selama proses penyelesaian skripsi ini.
5. Segenap Dosen Pengajar Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya, khususnya para Bapak/Ibu yang telah membekali ilmu pengetahuan dan wawasan kepada penulis.
6. Kepada Kepala Desa Lebaniwaras yang telah memberikan izin dan dukungan untuk menyelesaikan skripsi ini dan memberikan bantuan dan dukungan kepada penulis sehingga skripsi ini bisa selesai tepat waktu,
7. Kepada kedua orang tua saya yang sangat cintai yang selalu memberikan motivasi, dukungan, dan doa restu kepada saya dalam penyusunan skripsi ini,

8. Dan semua rekan teman-teman Prodi Manajemen khususnya kelas G angkatan 2017 yang telah membantu memberikan arahan semangat dan doa dalam menyelesaikan skripsi ini.

Dalam penulisan proposal penelitian ini masih jauh dari sempurna, untuk itu penulis mengharapkan kritik dan saran dari pembaca yang sangat penulis harapkan. Akhirnya penulis berharap semoga proposal penelitian ini dapat bermanfaat bagi pembaca.

Surabaya, 14 Juni 2021

Penulis

MOTTO

Untuk mendapatkan sesuatu yang belum pernah kita dapatkan,
lakukan sesuatu yang belum pernah kita lakukan.

“Sendy Vermanda Putra”

PERSEMBAHAN

Teriring do’a dan puji syukur kepada Allah SWT,
kupersembahkan skripsi ini untuk:

1. Kedua orang tua saya yaitu Ayah dan Ibu yang selalu mendoakan agar selalu diberi kelancaran dalam menulis skripsi ini.
2. Saudaraku Rianto Adi yang selalu menyemangatiku, memberi motivasi, dukungan dan do’a serta rasa sayang yang begitu berlimpah.
3. Kekasih hatiku Aisyatun Nahdhiyah yang selalu setia, memberi semangat, motivasi tanpa kenal lelah untuk kelancaran dalam menyelesaikan skripsi ini.
4. Sahabatku Bimbi, Via, Lailia, Firda, Dian dan teman-teman Manajemen G 2017 yang selalu memberikan semangat dan dukungan serta canda tawa yang sangat mengesankan selama masa perkuliahan, susah senang dirasa bersama.

ABSTRACT

In this study, researchers want to analyze and describe the effect of product innovation, product quality and promotion on purchasing decisions for Samsung brand mobile phones in Lebaniwaras Village Gresik. This study used 95 samples using incidental sampling technique. Obtaining the analysis, concluded that product innovation affects purchasing decisions with a significance level of $0,039 < 0,05$. product quality influences purchasing decisions with significance level $0,027 < 0,05$. Promotions influence purchasing decisions with a significance level of $0,01 < 0,05$. By (simultaneously) the variables of product innovation, product quality and promotion have an effect on purchasing decisions with a significance level of $0,028 < 0,05$.

Keywords: *product innovation, product quality, promotion, purchasing decisions.*

ABSTRAK

Dalam penelitian ini peneliti ingin menganalisis serta menguraikan pengaruh inovasi produk, kualitas produk dan promosi terhadap keputusan pembelian handphone merek Samsung di Desa Lebaniwaras Gresik. Penelitian ini menggunakan 95 sampel dengan menggunakan teknik insidental sampling. Perolehan analisis, memperoleh simpulan inovasi produk mempengaruhi keputusan pembelian dengan diperoleh tingkat signifikansi sejumlah $0,039 < 0,05$. Kualitas produk mempengaruhi keputusan pembelian dengan diperoleh tingkat signifikansi sejumlah $0,027 < 0,05$. Promosi mempengaruhi keputusan pembelian dengan diperoleh tingkat signifikansi sejumlah $0,01 < 0,05$. Secara (simultan) Inovasi produk, kualitas produk dan promosi mempengaruhi keputusan pembelian dengan diperoleh tingkat signifikansinya $0,028 < 0,05$.

Kata Kunci: inovasi produk, kualitas produk, promosi, keputusan pembelian.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI	iii
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN	iv
KATA PENGANTAR	v
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	vii
<i>ABSTRACT</i>	viii
ABSTRAK.....	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah.....	4
1.3 Tujuan Penelitian.....	4
1.4 Manfaat Penelitian.....	5
BAB II TELAAH PUSTAKA	7
2.1 Penelitian Terdahulu.....	7
2.2 Landasan Teori	11
2.2.1Pemasaran	11
2.2.1.1 Pengertian Pemasaran.....	11

2.2.1.2 Konsep Pemasaran	11
2.2.1.3 Bauran Pemasaran	12
2.2.2 Inovasi Produk	13
2.2.2.1 Pengertian Inovasi Produk	13
2.2.2.2 Dimensi Inovasi Produk	13
2.2.2.3 Indikator Inovasi Produk.....	15
2.2.3 Kualitas Produk	15
2.2.3.1 Pengertian Kualitas Produk.....	15
2.2.3.2 Dimensi Kualitas Produk	16
2.2.3.3 Indikator Kualitas Produk	17
2.2.4 Promosi	17
2.2.4.1 Pengertian Promosi	17
2.2.4.2 Tujuan Promosi.....	18
2.2.4.3 Indikator Promosi.....	19
2.2.5 Keputusan Pembelian	19
2.2.5.1 Pengertian Keputusan Pembelian.....	19
2.2.5.2 Proses Pengambilan Keputusan Pembelian.....	20
2.2.5.3 Indikator Keputusan Pembelian	22
2.3 Kerangka Konseptual.....	22
2.4 Hipotesis Penelitian.....	23
BAB III METODE PENELITIAN	25
3.1 Rancangan Penelitian.....	25
3.2 Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel	27
3.2.1 Populasi	27

3.2.2 Sampel	27
3.2.3 Teknik Pengambilan Sampel	28
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	29
3.3.1 Jenis Data	29
3.3.2 Sumber Data	29
3.4 Teknik Pengumpulan Data	29
3.5 Prosedur Pengumpulan Data	31
3.6 Lokasi Dan Waktu Penelitian	31
3.7 Variabel Penelitian dan Definisi Operasional Variabel.....	32
3.7.1 Variabel Penelitian	32
3.7.2 Definisi Operasional Variabel	32
3.8 Teknik Analisi Data	35
3.8.1 Pengujian Instrumen Penelitian	35
3.8.2 Pengujian Asumsi Klasik.....	35
3.8.4 Pengujian Hipotesis	39
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	41
4.1 Gambaran Umum.....	41
4.1.1 Gambaran Umum Tempat Penelitian	41
4.1.2 Visi Dan Misi.....	43
4.1.2.1 Visi	43
4.1.2.2 Misi	43
4.2 Deskripsi Hasil Penelitian	43
4.2.1 Distribusi Frekuensi Variabel Penelitian	44
4.3 Analisis Data Penelitian	48

4.3.1 Hasil Pengujian Instrumen Penelitian	48
4.3.1.1 Uji Validitas.....	48
4.3.1.2 Uji Reliabilitas	51
4.3.2 Pengujian Asumsi Klasik.....	52
4.3.2.1 Uji Normalitas.....	52
4.3.2.2 Uji Multikolinieritas	53
4.3.2.3 Uji Autokorelasi	53
4.3.2.4 Uji Heteroskedastisitas.....	54
4.3.3 Analisis Regresi Linier Berganda	54
4.3.4 Uji Hipotesis	56
4.3.4.1 Uji t.....	56
4.3.4.2 Uji F.....	57
4.4 Pembahasan Hasil Penelitian	58
4.4.1 Pengaruh Inovasi Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	58
4.4.2 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	59
4.4.3 Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian	60
4.4.4 Pengaruh Inovasi Produk, Kualitas Produk dan Promosi Terhadap Keputusan Pembelian	61
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	63
5.1 Simpulan.....	63
5.2 Saran	64
DAFTAR PUSTAKA	65
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Skala Likert.....	30
Tabel 4.1 Distribusi Frekuensi Inovasi Produk (X1).....	44
Tabel 4.2 Distribusi Frekuensi Kualitas Produk (X2)	45
Tabel 4.3 Distribusi Frekuensi Promosi (X3)	46
Tabel 4.4 Distribusi Frekuensi Keputusan Pembelian (Y)	47
Tabel 4.5 Uji Validitas	49
Tabel 4.6 Uji Reliabilitas	51
Tabel 4.7 Hasil Uji Normalitas.....	52
Tabel 4.8 Hasil Uji Multikolonieritas.....	53
Tabel 4.9 Hasil Uji Autokorelasi.....	53
Tabel 4.10 Analisis Regresi Linier Berganda	55
Tabel 4.11 Uji t	56
Tabel 4.12 Uji F	57

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual	22
Gambar 3.1 Rancangan Penelitian	26
Gambar 4.1 Desa Lebaniwaras	41
Gambar 4.2 Peta Geografis Desa Lebaniwaras	42

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Surat Keterangan Ijin Penelitian
- Lampiran 2 Surat Balasan Ijin Penelitian
- Lampiran 3 Lembar Persetujuan Dosen Pembimbing
- Lampiran 4 Berita Acara Bimbingan Skripsi
- Lampiran 5 Berita Acara Bimbingan Revisi Skripsi
- Lampiran 6 Daftar Hadir Ujian Proposal
- Lampiran 7 Kuesioner Penelitian
- Lampiran 8 Tabulasi Data
- Lampiran 9 Uji Validitas
- Lampiran 10 Uji Reliabilitas
- Lampiran 11 Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 12 Analisis Regresi Linier Berganda
- Lampiran 13 Manajemen Data