

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui penerapan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Sebagai Alat Pengendalian Intern.

Subjek dalam penelitian ini adalah sistem informasi akuntansi penjualan tunai PT. Herbatama Indo Perkasa dan objeknya adalah peranan sistem informasi akuntansi penjualan tunai pada PT. Herbatama Indo Perkasa. Metodologi yang digunakan dalam penelitian ini adalah deskriptif kualitatif dengan pendekatan studi kasus yang diperoleh melalui penelitian lapangan, dengan melakukan teknik pengumpulan data melalui observasi, wawancara, dan dokumentasi.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan tunai pada PT. Herbatama Indo Perkasa sudah berperan dalam peningkatan pengendalian intern, bisa dilihat dari fungsi terkait, dokumen yang digunakan, dan prosedur yang membentuk sistem informasi akuntansi penjualan yang sudah menerapkan dengan baik unsur pengendalian intern guna mengurangi kecurangan dan penyelewengan. Hanya saja masih ada perangkapan jabatan pada fungsi penjualan tunai yang dijalankan oleh administrasi keuangan selaku administrasi keuangan yang bertugas untuk memonitor segala bentuk kegiatan penjualan dan mengotorisasinya. Dengan adanya perangkapan jabatan tersebut, dikhawatirkan dapat mengurangi kevalidan proses pengimputan data penjualan.

Kata kunci : Sistem Informasi Akuntansi Penjualan, Unsur Pengendalian Intern Penjualan.

ABSTRACT

This study aims to determine the application of the Cash Sales Accounting Information System as an Internal Control Tool.

The subjects in this study were the cash sales accounting information system of PT. Herbatama Indo Perkasa and its object is the role of cash sales accounting information systems at PT. Herbatama Indo Perkasa. The methodology used in this study is descriptive qualitative with a case study approach obtained through field research, by carrying out data collection techniques through observation, interviews, and documentation.

The results of this study show that the cash sales accounting information system at PT. Herbatama Indo Perkasa has played a role in improving internal control, can be seen from the related functions, documents used, and procedures that form a sales accounting information system that has implemented well the elements of internal control to reduce fraud and fraud. It's just that there is still a double position in the cash sales function run by the financial administration as the financial administration whose duty is to monitor all forms of sales activities and authorize them. With the concurrent position, it is feared that it can reduce the validity of the sales data collection process.

Keywords: Sales Accounting Information System, Elements of Sales Internal Control.