

## **ABSTRAK**

Plastik merupakan suatu komoditi yang sering digunakan dalam kehidupan sehari-hari, memiliki beberapa keunggulan seperti ringan, fleksibel, kuat, tidak mudah pecah, transparan, tahan air serta ekonomis. *Supplier* merupakan faktor penting untuk memenuhi kebutuhan perusahaan dalam bersaing dengan mengirimkan bahan baku yang sesuai spesifikasi, pengiriman tepat waktu, memiliki kualitas yang unggul dan harga yang sesuai dengan pasar. Pemilihan *supplier* harus benar-benar diperhatikan oleh perusahaan karena berdampak terhadap proses produksi perusahaan.

Untuk mengantisipasi kendala tersebut diterapkan metode *Analytical Hierarchy Process* (AHP) untuk mengurutkan alternatif penyelesaian masalah berdasarkan penilaian pembuat keputusan dengan kriteria harga, kualitas, layanan dan ketepatan & keamanan.

Berdasarkan penelitian ini didapatkan hasil pemilihan kriteria *supplier* prioritas utama adalah kriteria kualitas dengan bobot 0,555, kriteria yang berpengaruh kedua yaitu kriteria harga dengan bobot 0,235, disusul kriteria ketepatan dan keamanan pengiriman dengan bobot 0,130 dan kriteria layanan dengan bobot 0,073. Hasil akhir dalam pemilihan *supplier* terbaik PT. Polytama Propindo menjadi prioritas utama untuk pemilihan kriteria kualitas dan PT. Asri Petrochemical menjadi prioritas utama untuk pemilihan kriteria harga, layanan dan ketepatan & keamanan pengiriman.

**Kata Kunci :** Bahan Baku Plastik, *Supplier*, *Analytical Hierarchy Process* (AHP)

## **ABSTRACT**

*Plastic is a commodity that is often used in everyday life, has several advantages such as light, flexible, strong, not easily broken, transparent, waterproof and economical. Suppliers are an important factor to meet the needs of companies to compete by sending raw materials according to specifications, delivery on time, having superior quality and prices according to the market. The selection of suppliers must really be considered by the company because it has an impact on the company's production process.*

*To anticipate these obstacles, the Analytical Hierarchy Process (AHP) method is applied to sort alternative problem solving based on the judgment of the decision maker with the criteria of price, quality, service and accuracy & safety.*

*Based on this research, the results of the selection of the criteria for the main supplier of priority are quality criteria with a weight of 0.555, the second influential criterion is the price criterion with a weight of 0.235, followed by the criteria for accuracy and delivery security with a weight of 0.130 and service criteria with a weight of 0.073. The final result in selecting the best supplier PT. Polytama Propindo is a top priority for the selection of quality criteria and PT. Asri Petrochemical is a top priority for the selection of price criteria, service and delivery accuracy & safety.*

**Keywords:** Raw Material Plastic, Supplier, Analytical Hierarchy Process (AHP)