

## **DAFTAR PUSTAKA**

- Afandi, M. R., Setyowati, T., & Saidah, N. (2019). Dampak Kualitas Layanan Terhadap Kepuasan Pelanggan dan Loyalitas Pelanggan Pada Dira Cafe & Pool Pontang Ambulu Jember. *Jurnal Penelitian IPTEKS*, 4(1), 79. <https://doi.org/10.32528/ipteks.v4i1.2111>
- Aprilia, D. A. (2010). *Analisis pengaruh kualitas pelayanan terhadap loyalitas pelanggan dengan kepuasan pelanggan sebagai mediasi*.
- Apriyanti, P., Surya, D., & Lutfi. (2017). Analisis kualitas layanan dan citra perusahaan terhadap loyalitas nasabah dengan kepuasan nasabah sebagai variabel intervening (Studi Empirik Nasabah Tabungan Tandamata Bank BJB Cabang Serang). *Jurnal Riset Bisnis Dan Manajemen Tirtayasa*, 1(2),159-166. <http://jurnal.untirta.ac.id/index.php/JRBM>
- Deccasari, D. D. (2018). Pengaruh Kualitas Layanan TerhadapLoyalitas Pelanggan Dengan Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Intervening Pada Jasa Transportasi Ojek Online (Studi Kasus Pada Konsumen Gojek Malang). *Administrasi Dan Bisnis (Adbis)Jurnal*, 12(1), 54–64.
- Detanatasya, K. (2018). (*Studi Kasus pada Konsumen Bengkel SetiaMotor Ruko Cikande*.
- DR. Riduwan, M. B. A., & DR. Engkos Achmad Kuncoro, SE., M. M. (2013). *Cara Menggunakan dan Memakai Path Analysis*. Bandung: Alfabetika.
- Faizal, H., & Nurjanah, S. (2019). Pengaruh Persepsi Kualitas Dan Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan Dengan Kepercayaan Pelanggan Dan Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Antara. *Jurnal Riset Manajemen Dan Bisnis (JRMB) Fakultas Ekonomi UNIAT*, 4(2), 307-316. <https://doi.org/10.36226/jrmb.v4i2.271>

Sebagai Variabel Pemediasi ( Studi pada Pelanggan).*Ekonomi Manajemen*.

Fandy, Tjiptono, P. . (2011). *Service Management*. Yogyakarta. : C.V Andi Offset.

Fasochah, & Hartono. (2013). Analisis Pengaruh Kepercayaan dan Kualitas Layanan terhadap Loyalitas Pelanggan dengan Kepuasan Konsumen sebagai Variabel Mediasi (Studi pada RS Darul Istiqomah Kaliwungu Kendal). *Jurnal Ekonomi Manajemen Akuntansi*, 20(34), 1–14.

Ghozali, I. (2011). *Aplikasi Analisis Multi variate Dengan ProgramIBM SPSS 19*.Edisi Kelima. Semarang: UniversitasDiponegoro.

Ghozali, I. (2013). *Aplikasi Analisis Multivariate dengan progam SPSS*.Edisi Ketujuh. Semarang:Universitas Diponegoro.

Gundono, P. . (2011). Analis Data Multivariat.Edisi Pertama. In *Analisis Data Multivariat*. BPFE.

J. Supranto. (2009). *Statistik Teori dan Aplikasi*. Edisi Ketujuh Jilid 2.Jakarta: Erlangga.

Lusiana, V. (2015). *PENGARUH KUALITAS LAYANAN DANPELANGGAN SEBAGAI VARIABEL MEDIASI ( Studi pada Larissa Aesthetic Center Semarang )*. 1–116.Muksin, A. L. I. N. U. R. (2020). *Program magister manajemenuniversitas muhammadiyah malang 2020*.

Pardede, R. R. M. (2014). Analisi jalur (Path analysis) : teori dan aplikasi dalam riset. In *Analisis jalur (Path analysis) : teoridan aplikasi dalam riset bisnis / Ratlan Pardede* (Rineka Cip). Rahmat Sulistiyo. (2015). *PENGARUH KUALITAS PELAYANANDAN PERSEPSI HARGA TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DENGAN KEPUASAN KONSUMENSEBAGAI VARIABEL MEDIASI (Studi Kasus KonsumenIndomaret Babarsari Yogyakarta)*. 2015.<http://weekly.cnbnews.com/news/article.html?no=124000>

- Salim, E., Andri, & Neldi, M. (2019). Membangun Loyalitas Pelanggan melalui Harga dan Kepercayaan dengan Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Mediasi pada Bisnis Smartphone. *Jurnal Ekonomi Dan Kewirausahaan*, 13(2), 73–83.
- Setyowati, E. (2017). Pengaruh Kualitas Pelayanan, Harga, Dan Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan Dengan Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Pemediasi. *Jurnal Manajemen Dayasaing*, 18(2), 102. <https://doi.org/10.23917/dayasaing.v18i2.4507>.
- (2011). *Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif dan R&D*. Bandung: Alfabeta.
- Tjiptono, F. (2011). *Pemasaran Jasa*. Bayumedia. Malang.

## **LAMPIRAN - LAMPIRAN**

## Lampiran 1. Berita Acara Bimbingan Revisi Skripsi



### UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA FAKULTAS EKONOMI dan BISNIS

Kampus : Jl. DukuhMenanggal XII/4 , Telp- Fax. 031-8281183 Surabaya 60234  
Website : <http://www.unipasby.ac.id>

#### BERITA ACARA BIMBINGAN REVISI SKRIPSI

Nama : Achmad Yogo P  
NIM/Program Studi : 171500005  
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Layanan Terhadap Loyalitas Melalui Kepercayaan Pelanggan Pada Toko Hidayah Toys Surabaya  
Tanggal Ujian Skripsi : 4 juli 2021  
Pengaji : 1. Dr. Nurchestha, SE MM  
2.

No	Tanggal	Materi Konsultasi	Paraf Pengaji
1	09-7-2021	Risiko total hsl analisis	
2		Pengaruh Langsung dan tidak langsung	
3		Alasan penentuan topik spy	
4		Griselashen bilateral belakang	
5			
6			
7			
8			

Pengaji I,

Dr. Nurchestha, SE MM

Surabaya, 4 Juli 2021  
Pengaji II,



BERITA ACARA  
BIMBINGAN REVISI SKRIPSI

Nama : Akbarul Yunge Pratama  
Nim-Progam Studi : 315000015-Manajemen  
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan Pada Toko Hizayul Toys Surabaya  
Tanggal Ujian Skripsi : 4 Juli 2021  
Pengajar : 1. Dr. Noerchidah,S.E.,M.M  
2. Tri Arpabowo,S.E.,M.Si

No	Tanggal	Materi Korsetasi	Pembimbing
1.		Evaluasi hasil analisis pengaruh langsung dan tidak langsung	X
2.		Aktuan penilaian apakah sejuga dikenakan batas belakang	B

Surabaya, 4 Juli 2021

Faksimili

Tri Arpabowo, S.E., M.Si.  
NIP. 1909067009

## Lampiran 2. Catatan Ujian Proposal Skripsi



UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Kampus : Jl. Dukuh Menanggal XII/4 , Telp- Fax. 031-4281183  
Surabaya 60234  
Website : <http://www.fe.unpasby.ac.id>

### CATATAN PROPOSAL SKRIPSI

Nama Mahasiswa	:	Akhmad Yoga Pratama
NIM	:	171500005
Program Studi	:	Manajemen
Judul Proposal	:	Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Melalui Kepuasan Pelanggan Pada Toko Hidayah Toys Surabaya

Bab/Halaman	Perbaikan/Koreksi
Bab 1	Latar Belakang
Bab 2	2.1 Penelitian Terdahulu
Bab 3	3.1 Rancangan Penelitian
	3.3 Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel
Daftar Pustaka	Mendeley

Surabaya, 06 Maret 2021

Pengaji,

Evita Purwiningrum, S.Si., M.Si.

## Lampiran 3. Berita Acara Ujian Proposal Skripsi



UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Kampus : Jl. Dukuh Menanggal XIIII , Telp- Fax. 031-8281183  
Surabaya 60234  
Website : <http://www.fe.unipgri.ac.id>

### BERITA ACARA UJIAN PROPOSAL SKRIPSI

Padahari ini Sabtu, tanggal 6 bulan Maret tahun 2021, melalui media google meet telah dilaksanakan Ujian Proposal Skripsi Semester Ganjil / Genap Tahun Akademik 2020/2021

Nama Mahasiswa	:	Akhmad Yoga Pratama
NIM	:	171500005
Program Studi	:	Mansajemen
Judul Proposal	:	Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Melalui Kepuasan Pelanggan Pada Toko Hidayah Toys Surabaya

Dihadiri oleh :

No	NIM	Nama Mahasiswa	Tanda Tangan
1	171500113	Fitra Dwi Prayogo	
2	171500051	Suci Ira Rahmawati	
3	171500146	Sinta Lutfia Sungkar	
4	171500087	Iffri Nurma'imah	
5	171500009	Diky setiawan	
6	171500083	Khalimatus Sa'diyah Rizki H.	
7	171500159	Akhmad darul firdaus	

8	171500066	Ariannie Chumairoch	<i>Gill</i>
9	171500034	Tiara Putri Vionacita	<i>Firdaus</i>
10	171500164	Faisal Maulana Styo Pribadi	<i>Fadil</i>
11	171500243	Yoham Renas Huliselan	<i>Yoham</i>
12	171500235	Putri Nafiatul Ilma	<i>P.I.</i>
13	171500190	Leni Wulan Sari	<i>Leni</i>
14	171500124	Mayang Mega Putri Sugiastika	<i>Mayang</i>
15	171500179	Rico Setiawan	<i>Rico</i>

Surabaya, 06 Maret 2021

Pengaji : Evita Purnaningrum S.Si., M.Si.

*(E.P.)*

Pembimbing : Dra. Siti Istikhoroh, M.Si.

*(S.I.)*

## Lampiran 4. Lembar Persetujuan Proposal

Perihal : Ujian Proposal.

Kepada Yth :

Ketua Program Studi Akuntansi/Manajemen \*)  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas PGRI Adi Buana Surabaya

Sehubungan telah selesaiya kepembimbingan proposal penelitian (skripsi) semester Ganjil/  
Genap\*) 2020/2021, mohonmahasiswatersebutdibawahini:

Nama : Ahmad Yoga Pratama  
NIM : 171500005  
Program Studi : Manajemen / Akuntansi \*)  
Judul Penelitian : Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Melalui  
Kepuasan Pelanggan Pada Toko Hidayah Toys Surabaya

Untuk dapatmengikutiUjian proposal pada :

Hari / Tanggal : ..... / .....

Waktu : .....

Dosen Pembimbing : 1. Dra. Siti Istikhoroh, M.Si (Dosen Pembimbing I)  
2. ....(Dosen Pembimbing II)

Surabaya, 26 Mei 2021  
Dosen Pembimbing,

  
Dra. Siti Istikhoroh, M.Si

Catatan :

Apabilaada 2 (dua) pembimbing  
CukupditandatanganiPembimbing I

## Lampiran 5. Kartu Bimbingan Skripsi



UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA  
FAKULTAS EKONOMI BISNIS

Kampus : Jl. Dukuh Menunggal XII/4, Telp- Fax. 031-8281183 Surabaya 60234  
Website : <http://www.unpasby.ac.id>

### KARTU BIMBINGAN SKRIPSI

Nama	: Akhmad Tegar Pratama
Prodi / NIM	: Manajemen 13700005
Judul Skripsi	: Pengaruh Kelelahan Pekerjaan Terhadap Kognitif Miskonsepsi Pemahaman Pelajaran Pada Toko Hidayah Tya Sembiring
Dosen Pembimbing	: Drs. Sri Istikhoroh., M.Si
Periode Kepembimbingan	: 20 Oktober 2020 s/d 25 Maret 2021

### URAIAN KEGIATAN KEPEMBIMBINGAN :

NO	TANGGAL	MATERI BIMBINGAN	KET.	TANDA TANGAN
1.	6 Nov '20	surf + pekerja	Pen	h
2.	10 Nov '20	surf	Pen	y h
3.	29 Nov '20	pekerja	Pen	Y h
		surf + bagaimana	Pen	Y h
4.	10 Jan '21	Praktis	Pen	h
5.	22 Jan '21	2	Pen	h
6.	28 Jan '21	2	Pen	h
7.	23 Febr '21	Konservasi	Pen	h
8.	7 Mar '21	-	Pen	h

Bimbingan selesai pada t tanggal

Dosen Pembimbing,

Mahasiswa,





UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Kampus : Jl. Dukuh Menunggal XII/4, Telp- Fax. 031-8281183 Surabaya 60234

Website : <http://www.unipasby.ac.id>

**KARTU PERPANJANGAN BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama	: Achmad Syaiful Fitrah
Prodi / NIM	: Manajemen / 17000035
Judul Skripsi	: Pengaruh Kultur Polayenan Terhadap Integrasi Kepesertaan Polayenan Pada Toko Boga di Kota Surabaya
Dosen Pembimbing	: Dr. Sri Istikharoh., M.Si.
Periode Kepembimbingan	: 26 Maret s.d 27 Juni 2021

**URAIAN KEGIATAN KEPEMBIMBINGAN :**

NO	TANGGAL	MATERI BIMBINGAN	KET	TANDA TANGAN
1	21 Maret 26 May	Pmb. 45	RW IZ	bh

Bimbingan selesai pada tanggal  
Dosen Pembimbing

Mahasiswa



## Lampiran 6. Surat Ijin Penelitian



### UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Kampus : Jl. Dukuh Menanggal XII/4 , Telp- Fax. 031-8281183 Surabaya 60234  
Website : <http://www.fe.unipa.sby.ac.id>

Nomor : 200653 /01/FEB/XI/2021  
Lampiran : -  
Perihal : Ijin Penelitian dan Pengambilan Data

Kepada Yth:  
Bapak/Ibu Pimpinan  
Toko Hidayah Toys  
Di Surabaya

Sesuai Kurikulum Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya, maka mahasiswa wajib memulis Skripsi/Tugas Akhir dalam bentuk Laporan Penelitian dan Artikel Ilmiah. Berkaitan dengan hal tersebut mohon perkenan Bapak/Ibu untuk memberikan ijin penelitian kepada mahasiswa kami yang tersebut dibawah ini :

Nama : Ahmad Yoga Pratama  
NIM : 171500005  
Prodi : Manajemen  
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Melalui Kepuasan Pelanggan Pada Toko Hidayah Toys Surabaya

Demikian atas perkenan serta kebijaksanaan Bapak/Ibu kami sampaikan terima kasih.

Surabaya, 11 Februari 2021  
Drs. H. Teguh Purwanto M. M.  
Fakultas Ekonomi  
NIP. 19601222.199003.1001

## **Lampiran 7. Kuesioner**

### **KUESIONER**

#### **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN TERHADAP LOYALITAS MELALUI KEPUASAN PELANGGAN PADA TOKO HIDAYAH TOYS SURABAYA**

Kepada Yth. Kepada pelanggan toko Hidayah Toys Surabaya  
Dengan Hormat,

Sehubungan dengan penelitian yang akan saya lakukan terkait skripsi yang berjudul "**Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Melalui Kepuasan Pelanggan Pada Toko Hidayah Toys Surabaya**", saya mohon bantuan dan kesediaan Bapak/Ibu/Saudara untuk berkenan menjadi responden penelitian dengan mengisi kuesioner berikut ini. Atas partisipasinya dan kesediaannya menjadi responden penelitian, saya ucapkan terima kasih.

Hormat Saya,

Akhmad Yoga Pratama

## IDENTITAS RESPONDEN

### Petunjuk Pengisian

Berikut tanda *check list* (✓) pada jawaban sesuai dengan kondisi anda:

1. Jenis Kelamin : L/P  
:  < 20 Tahun  
 20 – 25 Tahun  
 26 – 30 Tahun  
 > 30 Tahun
2. Usia :  Pelajar / Mahasiswa PNS /  
 Pegawai Negeri BUMN /  
 Karyawan Swasta  
 Wiraswasta  
 Lainnya .....
3. Pekerjaan :  Pelajar / Mahasiswa PNS /  
 Pegawai Negeri BUMN /  
 Karyawan Swasta  
 Wiraswasta  
 Lainnya .....
4. Pendapatan Perbulan :  < Rp 1 000.000,00  
 Rp 1 000.000 – 3.000.000  
 > Rp 3.000.000,00

## KUESIONER PENELITIAN

Petunjuk Pengisian :

Berikan tanda *check list* (✓) pada satu alternatif jawaban yang paling sesuai untuk anda:

- |     |                       |
|-----|-----------------------|
| SS  | = Sangat Setuju       |
| S   | = Setuju              |
| N   | = Netral              |
| TS  | = Tidak Setuju        |
| STS | = Sangat Tidak Setuju |

NO	PERTANYAAN	SS	S	N	TS	STS
<b>Kualitas Pelayanan Berwujud (<i>Tangible</i>)</b>						
1	Toko Hidayah Toys memiliki bangunan yang baik					
2	Toko Hidayah memiliki mianan yang lengkap					
3	Karyawan toko Hidayah Toys berpakaian rapi dan menarik					
<b>Keandalan (<i>Reliability</i>)</b>						
4	Karyawan toko Hidayah Toys berkomunikasi dengan baik					
5	Karyawan toko Hidayah Toys memiliki kemampuan dalam melayani pelanggan secara profesional (cekatan, terampil dan tertib)					
6	Karyawan toko Hidayah Toys memberikan pelayanan secara tepat dan sesuai permintaan pelanggan					
<b>Daya tanggap (<i>Responiveness</i>)</b>						
7	Karyawan toko Hidayah Toys memberikan pelayanan dengan segera dan cepat kepada pelanggan					
8	Karyawan toko Hidayah Toys					

	menanggapi dan memberikan informasi yang dibutuhkan oleh pelanggan					
9	Karyawan toko Hidayah Toys memberikan informasi barang baru kepada pelanggan					
<b>Jaminan dan Kepastian (Assurance)</b>						
10	Karyawan toko Hidayah Toys memiliki pengetahuan tentang produk yang dipesan pelanggan					
11	Karyawan toko Hidayah Toys selalu bersikap sopan dan ramah kepada pelanggan					
<b>Empati (Empathy)</b>						
12	Karyawan toko Hidayah Toys memperlakukan pelanggan secara penuh perhatian					
13	Komunikasi toko Hidayah Toys dengan pelanggan berjalan dengan baik					
14	Toko Hidayah Toys memberikan perhatian secara individual kepada setiap pelanggan					
<b>Loyalitas</b>						
15	Produk yang dijual di toko Hidayah Toys lebih lengkap dibandingkan toko ritel lainnya					

16	Saya selalu membeli kebutuhan dan keinginan di toko Hidayah Toys Surabaya				
17	Saya menceritakan hal-hal positif (Pelayanan, Produk, Harga dan Fasilitas) kepada teman dan orang lain tentang toko Hidayah Toys kepada orang lain				
18	Saya akan merekomendasikan toko mainan ini kepada keluarga, teman-teman saya				
Kepuasan Pelanggan					
19	Karyawan toko Hidayah Toys sesuai yang saya harapkan				
20	Karyawan toko Hidayah Toys cepat dan tepat sesuai dengan permintaan pelanggan				
21	Karyawan toko Hidayah Toys sikap sopan santun dan menghargai pelanggan				
22	Komplain yang disampaikan oleh pelanggan ditangani toko Hidayah Toys dengan cepat				
23	Toko Hidayah Toys menyediakan servis maianan				



## Lampiran 9. Tabulasi Data Analisis Deskriptif Variabel

### 1. Analisi Deskriptif Kualitas Pelayanan

Dimensi	Skor Dimensi	No	Indikator	Mean
Berwujud ( <i>Tangible</i> )	4,19	1	Memiliki bangunan yang baik	4,13
		2	memiliki mianan yang lengkap	4,2
		3	berpakaian rapi dan menarik	4,25
Keandalan ( <i>Reliability</i> )	4,17	4	berkomunikasi dengan baik	4,17
		5	memiliki kemampuan dalam melayani pelanggan secara profesional (cekatan, terampil dan tertib)	4,13
		6	memberikan pelayanan secara tepat dan sesuai permintaan pelanggan	4,22
Daya tanggap ( <i>Resposiveness</i> )	4,18	7	memberikan pelayanan dengan segera dan cepat	4,16

			kepada pelanggan	
	9		menanggapi dan memberikan informasi yang dibutuhkan oleh pelanggan	4,25
			memberikan informasi barang baru kepada pelanggan	4,15
Jaminan dan Kepastian ( <i>Assurance</i> )	4,13	10	pengetahuan tentang produk yang dipesan pelanggan	4,04
		11	selalu bersikap sopan dan ramah kepada pelanggan	4,23
Empati ( <i>Empathy</i> )	4,10	12	memperlakukan pelanggan secara penuh perhatian	4,09
		13	Komunikasi dengan pelanggan berjalan dengan baik	4,15
		14	memberikan perhatian secara individual kepada setiap pelanggan	4,07

Rata-Rata Total		4,16	

## 2. Analisi Deskriptif Loyalitas

No	Indikator	Mean
1	Produk yang dijual lebih lengkap dibandingkan toko ritel lainnya	4,08
2	Saya selalu membeli kebutuhan dan keinginan di toko Hidayah Toys Surabaya	3,98
3	Saya menceritakan hal-hal positif (Pelayanan, Produk, Harga dan Fasilitas) kepada teman dan orang lain	4,03
4	Saya akan merekomendasikan toko mainan ini kepada keluarga, teman-teman saya	4,05
Rata-Rata Total		4,03

## 3. Analisis Deskriptif Kepuasan Pelanggan

No	Indikator	Mean
1	Karyawan toko sesuai yang saya harapkan	3,94
2	cepat dan tepat sesuai dengan permintaan pelanggan	4
3	sikap sopan santun dan menghargai pelanggan	4,11
4	Komplain yang disampaikan oleh pelanggan ditangani dengan cepat	4,02
5	menyediakan servis maianan	4,07
Rata-Rata Total		4,02

## Lampiran 10. Hasil Olah Data

### 1. Validitas

Variabel	Item	R	Keputusan	Keterangan
Kualitas Pelayanan	X.1	0,628	Valid	r>r-tab
	X.2	0,734	Valid	r>r-tab
	X.3	0,716	Valid	r>r-tab
	X.4	0,728	Valid	r>r-tab
	X.5	0,797	Valid	r>r-tab
	X.6	0,738	Valid	r>r-tab
	X.7	0,747	Valid	r>r-tab
	X.8	0,713	Valid	r>r-tab
	X.9	0,636	Valid	r>r-tab
	X.10	0,736	Valid	r>r-tab
	X.11	0,789	Valid	r>r-tab
	X.12	0,785	Valid	r>r-tab
	X.13	0,720	Valid	r>r-tab
	X.14	0,622	Valid	r>r-tab
Loyalitas	Y.1	0,837	Valid	r>r-tab
	Y.2	0,859	Valid	r>r-tab
	Y.3	0,869	Valid	r>r-tab
	Y.4	0,868	Valid	r>r-tab
Kepuasan Pelanggan	Z.1	0,805	Valid	r>r-tab
	Z.2	0,875	Valid	r>r-tab
	Z.3	0,873	Valid	r>r-tab
	Z.4	0,881	Valid	r>r-tab
	Z.5	0,704	Valid	r>r-tab

### 2. Reliabilitas

No	Variabel	Cronbach's Alpha	Kriteria
1	Kualitas (X)	0,929	Reliabel
2	Loyalitas (Y)	0,878	Reliabel
3	Kepuasan (Z)	0,879	Reliabel

### 3. Hasil Uji Asumsi Klasik

#### a) Uji Normalitas

**One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test**

		Standardized Predicted Value
N		84
Normal Parameters <sup>a,b</sup>	Mean	0E-7
	Std. Deviation	1.00000000
Most Extreme Differences	Absolute	.111
	Positive	.111
	Negative	-.081
Kolmogorov-Smirnov Z		1.018
Asymp. Sig. (2-tailed)		.251

a. Test distribution is Normal.

b. Calculated from data.

#### b) Uji Multikolinearitas

**Coefficients<sup>a</sup>**

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.	Collinearity Statistics	
	B	Std. Error				Tolerance	VIF
1 (Constant)	.999	1.489		.671	.504		
TOTALX	.078	.039	.208	1.985	.051	.416	2.402
TOTALZ	.527	.088	.624	5.963	.000	.416	2.402

a. Dependent Variable: TOTALY

#### c) Uji Heteroskedastisitas

**Coefficients<sup>a</sup>**

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.	Collinearity Statistics	
	B	Std. Error				Tolerance	VIF
1 (Constant)	2.510	1.070		2.347	.021		
TOTALX	-.009	.028	-.055	-.326	.746	.416	2.402
TOTALZ	-.045	.063	-.119	-.703	.484	.416	2.402

a. Dependent Variable: abresid