



*Unipa Surabaya*

# UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA

## SKRIPSI

**PENGARUH NEGATIF ONLINE REVIEW,  
CITRA MEREK, DAN LOYALITAS PELANGGAN  
TERHADAP MINAT BELI ULANG PRODUK ES  
TEH INDONESIA (STUDI PADA FOLLOWERS  
INSTAGRAM @ESTEH.INDONESIA)**

Ibnu Ainul Yakin

191500162

Dosen Pembimbing

Sutama Wisnu Dyatmika, S.E., M.M

PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
2023

**Pengaruh Negatif Online Review, Citra Merek, dan  
Loyalitas Pelanggan terhadap Minat Beli Ulang Produk  
Es Teh Indonesia ( Studi pada *Followers Instagram*  
@esteh.indonesia)**

**SKRIPSI**

Diajukan untuk memenuhi sebagai persyaratan  
memperoleh Gelar Sarjana Manajemen (S.M)

Program Studi Manajemen

Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas PGRI Adi Buana Surabaya

IBNU AINUL YAKIN

191500162

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA**

**2023**

## LEMBAR PERSETUJUAN

Judul Skripsi : Pengaruh Negatif Online Review, Citra Merek, dan Loyalitas Pelanggan terhadap Minat Beli Ulang Produk Es Teh Indonesia (Studi Pada Followers Instagram @esteh.indonesia)

### Identitas Mahasiswa

- a. Nama : Ibnu Ainul Yakin
- b. NIM : 191500162
- c. Program Studi : Manajemen
- d. Fakultas : Ekonomi dan Bisnis  
Universitas PGRI Adi Buana  
Surabaya

Skripsi ini telah disetujui oleh dosen pembimbing dan layak untuk diuji :

Tanggal : 8 Maret 2023

Dosen Pembimbing,



Sutama Wisnu Dyatmika, S.E., M.M  
NPP. 1507732/DY

## LEMBAR PENGESAHAN

Judul Skripsi : Pengaruh *Negatif Online Review*, Citra Merek, dan Loyalitas Pelanggan Terhadap Minat Beli Ulang Produk Es Teh Indonesia (Studi Pada *Followers Instagram @esteh.indonesia*)

### Identitas Mahasiswa

- |                  |  |
|------------------|--|
| a. Nama          | : Ibnu Ainul Yakin   |
| b. NIM           | : 191500162  |
| c. Program Studi | : Manajemen  |
| d.               |  |
| e. Fakultas      | : Fakultas Ekonomi dan Bisnis                              |
| f. Alamat Email  | : <a href="mailto:ibnuayy@gmail.com">ibnuayy@gmail.com</a> |



Surabaya, 31 Maret 2023  
Dosen Pembimbing

Sutama Wisnu Dyatmika, S.E., M.M  
NPP : 1507732/DY



## **BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI**

Skripsi ini diterima dan disetujui oleh Panitia Ujian Skripsi Sarjana Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adibuan Surabaya.

Pada Hari : Jumat  
Tanggal : 31 Maret  
Tahun : 2023

Pengaji I



Tony Susilo Wibowo, S.E., M.Pd., M.SM  
NPP : 0709494/DY

Pengaji II



Siti Samsiyah, S.E., M.M  
NPP : 1511749/DY

## SURAT PERNYATAAN KEASLIAN

**Saya yang bertanda tangan dibawah ini :**

Nama : Ibnu Ainul Yakin  
NIM : 191500162  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI  
Adibuan Surabaya

Dengan ini menyatakan bahwa penelitian (skripsi) saya dengan judul "Pengaruh Negatif Online Review, Citra Merek dan Loyalitas Pelanggan terhadap Minat Beli Ulang Produk Es Teh Indonesia (Studi pada *Followers Instagram @esteh.indonesia*)". Yang saya usulkan dalam rangka memenuhi salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen (SM) Fakultas Ekonomi Universitas PGRI Adi Buana Surabaya Tahun Akademik 2023 bersifat original. Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidak sesuaian dengan pernyataan ini (ditemukan unsur plagiasi), maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan hukum yang berlaku. Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan sebenar-benarnya.

Surabaya, 31 Maret 2023  
Mahasiswa



Ibnu Ainul Yakin  
NIM : 191500162

## **MOTTO**

*“Takut gagal itu wajar dan akan teratasi kalau keinginan  
Anda untuk sukses lebih besar.”*

*“Jangan menyerah hannya karena gagal pada kesempatan  
pertama, sesuatu yang berharga tak akan kita miliki dengan  
mudah”.*

## KATA PENGANTAR

Alhamdulillahi Robbil' alamin, puji syukur penulis panjatkan atas kehadirat Allah SWT dengan segala limpahan pentunjuk dan bimbingan serta berbagai kenikmatan yang telah diberikan sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “Pengaruh Negatif Online Review, Citra Merek dan Loyalitas Pelanggan Terhadap Minat Beli Ulang Produk Es Teh Indonesia (Studi pada *Followers Instagram @esteh.indonesia*)”. Selama proses penulisan hingga terselesaiannya skripsi ini, penulis banyak mendapat motivasi dan dukungan dari beberapa pihak, untuk itu penulis mengucapkan terima kasih kepada yang terhormat:

1. Dr. Hartono, M.Si., selaku Rektor Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
2. Tony Susilo Wibowo, S.E., M.Pd., M.SM selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
3. I Made Bagus Dwiarta, S.E., M.M selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
4. Sutama Wisnu Dyatmika, S.E., M.M selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan koreksi dan membantu selama melakukan penulisan dalam penyusunan skripsi.
5. Bapak Jumali dan Ibu Suwartiningsih selaku orangtua dalam mendidik, memberi dukungan, dan doa demi kesuksesan serta kelancaran dalam segala hal yang saya lakukan.
6. Lambe Diva, Bismillah Cumlaude, Jom Jom Manjalita dan Mantu Idaman Squad yang telah memberikan dukungan.
7. Semua pihak yang telah mendukung dan membantu saya dalam penyusunan skripsi ini yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa penyusunan skripsi ini masih banyak kekurangan, baik isi maupun susunannya mohon kritik dan saran untuk menyempurnakan skripsi ini dari semua pihak. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat tidak hanya bagi penulis tetapi juga bagi para pembaca.

Surabaya, 31 Maret 2023  
Mahasiswa



Ibnu Ainul Yakin  
NIM : 191500162

## DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN .....	ii
BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI .....	iv
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN .....	v
MOTTO .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
ABSTRAK .....	ix
ABSTRACT .....	x
DAFTAR ISI .....	xi
DAFTAR TABEL .....	xv
DAFTAR GAMBAR .....	xvi
DAFTAR LAMPIRAN .....	xvii
BAB I .....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Rumusan Masalah .....	7
1.3    Tujuan Penelitian .....	7
1.4    Manfaat Penelitian .....	8
BAB II .....	11
TELAAH PUSTAKA .....	11
2.1    Penelitian Terdahulu .....	11
2.2    Landasan Teori .....	20
2.2.1    Pengetian Pemasaran .....	20

<b>2.2.2</b>	<b>Pengertian Manajemen Pemasaran .....</b>	<b>22</b>
<b>2.2.3</b>	<b>Tujuan dan Manfaat Manajemen Pemasaran....</b>	<b>22</b>
<b>2.2.4</b>	<b>Perilaku Konsumen.....</b>	<b>24</b>
<b>2.2.5</b>	<b>Negatif Online Review .....</b>	<b>26</b>
<b>2.2.6</b>	<b>Citra Merek (Brand Image) .....</b>	<b>30</b>
<b>2.2.7</b>	<b>Loyalitas Pelanggan.....</b>	<b>33</b>
<b>2.2.8</b>	<b>Minat Beli Ulang.....</b>	<b>37</b>
<b>2.3</b>	<b>Kerangka Konseptual .....</b>	<b>38</b>
<b>2.4</b>	<b>Hipotesis .....</b>	<b>40</b>
<b>BAB III .....</b>		<b>43</b>
<b>METODE PENELITIAN .....</b>		<b>43</b>
<b>3.1</b>	<b>Rencana Penelitian.....</b>	<b>43</b>
<b>3.2</b>	<b>Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel</b>	<b>46</b>
<b>3.2.1</b>	<b>Populasi .....</b>	<b>46</b>
<b>3.2.2</b>	<b>Sampel.....</b>	<b>46</b>
<b>3.2.3</b>	<b>Teknik Pengambilan Sampel .....</b>	<b>47</b>
<b>3.3</b>	<b>Jenis dan Sumber Data .....</b>	<b>47</b>
<b>3.3.1</b>	<b>Jenis Data.....</b>	<b>47</b>
<b>3.3.2</b>	<b>Sumber Data .....</b>	<b>48</b>
<b>3.4</b>	<b>Teknik Pengambilan Data .....</b>	<b>48</b>
<b>3.4.1</b>	<b>Kuesioner .....</b>	<b>48</b>
<b>3.4.2</b>	<b>Skala Pengukuran.....</b>	<b>49</b>
<b>3.5</b>	<b>Variabel Penelitian dan Definisi Operasional</b>	
<b>Variabel .....</b>		<b>50</b>
<b>3.5.1</b>	<b>Variabel Bebas (Variabel <i>Independen</i>) .....</b>	<b>50</b>
<b>3.5.2</b>	<b>Variabel Terikat (Variabel <i>Dependen</i>) .....</b>	<b>50</b>

3.5.3	Definisi Operasional Variabel .....	50
3.6	Teknik Analisis Data .....	52
3.6.1	Langkah-langkah Analisis Data.....	52
3.6.2	Pengujian Asumsi Klasik.....	54
3.6.3	Analisa Regresi Linear Berganda.....	55
3.6.4	Koefisien Determinasi .....	56
3.6.5	Pengujian Hipotesis .....	56
BAB IV .....		57
<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>		<b>57</b>
4.1	Hasil Penelitian.....	57
4.1.1	Gambaran Perusahaan .....	57
4.1.2	Sejarah Perusahaan.....	58
4.1.3	Visi dan Misi Perusahaan.....	60
4.2	Deskripsi Hasil Penelitian.....	60
4.2.1	Karakteristik Responden.....	60
4.2.2	Hasil Distribusi Frekuensi Variabel Penelitian	64
4.3	Analisis Data Penelitian.....	68
4.3.1	Pengujian Instrumen Penelitian .....	68
4.3.2	Uji Asumsi Klasik.....	71
4.3.3	Analisis Regresi Berganda .....	75
4.3.4	Koefisien Determinasi (R <sup>2</sup> ).....	77
4.3.5	Uji Hipotesis .....	78
4.4	Pembahasan Hasil Penelitian.....	81
4.4.1	Pengaruh Negatif <i>Online Review</i> (X <sub>1</sub> ) Terhadap Minat Beli Ulang (Y) .....	81

<b>4.4.2 Pengaruh Citra Merek (X2) Terhadap Minat Beli Ulang (Y).....</b>	<b>82</b>
<b>4.4.3 Pengaruh Loyalitas Pelanggan (X3) Terhadap Minat Beli Ulang (Y) .....</b>	<b>83</b>
<b>4.4.4 Pengaruh Negatif Online Review (X1), Citra Merek(X2) dan Loyalitas Pelanggan (X3) Terhadap Minat Beli Ulang (Y) .....</b>	<b>84</b>
<b>BAB V .....</b>	<b>85</b>
<b>KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>85</b>
<b>5.1 Kesimpulan.....</b>	<b>85</b>
<b>5.2 Saran.....</b>	<b>86</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>87</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 3. 1 Skala Likert .....	49
Tabel 4. 1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	61
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	62
Tabel 4. 3 Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi pembeli..	63
Tabel 4. 4 Distribusi Frekuensi Variabel Negatif Online Review .....	64
Tabel 4. 5 Distribusi Frekuensi Variabel Citra Merek .....	65
Tabel 4. 6 Distribusi Frekuensi Variabel Loyalitas Pelanggan .....	66
Tabel 4. 7 Distribusi Frekuensi Variabel Minat Beli Ulang .....	67
Tabel 4. 8 Uji Validitas .....	68
Tabel 4. 9 Uji Reliabilitas.....	70
Tabel 4. 10 Uji Normalitas .....	71
Tabel 4. 11 Uji Multikolinearitas.....	72
Tabel 4. 12 Uji Autokorelasi .....	74
Tabel 4. 13 Uji Regresi Berganda.....	75
Tabel 4. 14 Pengujian R Square .....	77
Tabel 4. 15 Interpretasi Koefisien Korelasi.....	78
Tabel 4. 16 Uji t Parsial.....	79
Tabel 4. 17 Uji F .....	81

## **DAFTAR GAMBAR**

<b>Gambar 1. 1 Komentar di Sosial Media Twitter.....</b>	<b>4</b>
<b>Gambar 1. 2 Kerangka Konseptual .....</b>	<b>39</b>
<b>Gambar 3. 1 Rancangan Penelitian.....</b>	<b>45</b>
<b>Gambar 4. 1 Logo Es Teh Indonesia.....</b>	<b>58</b>
<b>Gambar 4. 2 Uji Heteroskedastitas.....</b>	<b>73</b>

## DAFTAR LAMPIRAN

<b>Lampiran 1 : Surat Keterangan Ijin Dari Kampus .....</b>	90
<b>Lampiran 2 : Berita Acara Bimbingan Skripsi .....</b>	91
<b>Lampiran 3 : Berita Acara Ujian Proposal.....</b>	92
<b>Lampiran 4 : Lembar Persetujuan Skripsi .....</b>	93
<b>Lampiran 5 : Kuesioner Penelitian.....</b>	94
<b>Lampiran 6 : Tabulasi Negatif Online Review .....</b>	99
<b>Lampiran 7 : Tabulasi Citra Merek .....</b>	103
<b>Lampiran 8 : Tabulasi Loyalitas Pelanggan .....</b>	107
<b>Lampiran 9 : Tabulasi Minat Beli Ulang.....</b>	111
<b>Lampiran 10 : Hasil Distribusi Frekuensi Responden .....</b>	114
<b>Lampiran 11 : Hasil Uji Validitas.....</b>	118
<b>Lampiran 12 : Hasil Uji Reliabilitas .....</b>	120
<b>Lampiran 13 : Hasil Uji Asumsi Klasik.....</b>	122
<b>Lampiran 14 : Hasil Uji t dan Uji F .....</b>	125
<b>Lampiran 15 : Berita Acara Bimbingan Revisi Skripsi.....</b>	127