



# UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA

## SKRIPSI

PENGARUH BAURAN PEMASARAN 4P TERHADAP VOLUME PENJUALAN PRODUK KERAJINAN ROTAN PADA CV. JAYA LESTARI

DAVIT DWI ARDIANSYAH

NIM : 181500048

DOSEN PEMBIMBING

Drs. Teguh Purwanto, M.M

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA

2023



**PENGARUH BAURAN PEMASARAN 4P TERHADAP  
VOLUME PENJUALAN PRODUK KERAJINAN ROTAN  
PADA CV. JAYA LESTARI**

**SKRIPSI**

Diajukan untuk memenuhi sebagian persyaratan  
Meperoleh Gelar Sarjana Manajemen (S.M)  
Program Studi Manajemen  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas PGRI Adibuana Surabaya

**DAVIT DWI ARDIANSYAH**  
**NIM : 181500048**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**  
**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**  
**UNIVERSITAS PGRI ADI BUANA SURABAYA**  
**2023**

## LEMBAR PERSETUJUAN

Judul Skripsi : Pengaruh Bauran Pemasaran 4P  
Terhadap Volume Penjualan Produk  
Kerajinan Rotan Pada Cv. Jaya Lestari

### Identitas mahasiswa

- a. Nama : Davit Dwi Ardiansyah
  - b. NIM : 181500048
  - c. Program Studi : Manajemen
  - d. Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
- Universitas PGRI Adi Buana Surabaya

Skripsi ini telah disetujui oleh dosen pembimbing dan layak untuk diuji :

Tanggal : Kamis, 03 Februari 2022

Dosen Pembimbing  
  
Drs. Teguh Purwanto, M.M.

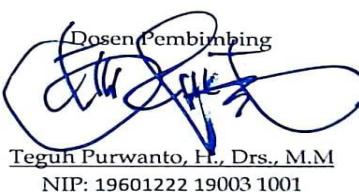
## HALAMAN PENGESAHAN

Judul Skripsi : Pengaruh Bauran Pemasaran 4P Terhadap Volume Penjualan Produk Kerajinan Rotan Pada CV. Jaya Lestari.

### Identitas Mahasiswa

- a. Nama : Davit Dwi Ardiansyah
- b. Nim : 181500048
- c. Program Studi : Manajemen
- d. Fakultas : Fakultas Ekonomi Dan Bisnis  
Universitas PGRI Adi Buana Surabaya
- e. Alamat e-mail : davitardiansyah33@gmail.com

Surabaya, 07 Agustus 2023



## BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI

Skripsi ini diterima dan disetujui oleh Panitia Ujian Skripsi Sarjana Manajemen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya:

Nama : Davit Dwi Ardiansyah  
Nim : 181500048  
Judul Skripsi : Pengaruh Bauran Pemasaran 4P Terhadap Volume Penjualan Produk Kerajinan Rotan Pada CV. Jaya Lestari.  
Hari : Senin  
Tanggal : 07 Agustus  
Tahun : 2023

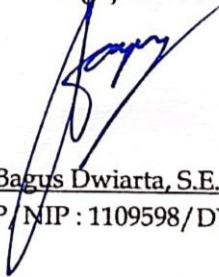
Pengaji I



Ch. Menuk Sri Handayani, Dra., SE., M.M

NIP : 19580808 198203 2 001

Pengaji II



I Made Bagus Dwiarta, S.E., M.M

NPP / NIP : 1109598/DY

## SURAT PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertandatangan dibawah ini:

Nama : Davit Dwi Ardiansyah

Nim : 181500048

Program Studi : Manajemen

Fakultas Ekonomi Dan Bisnis

Universitas PGRI Adi Buana Surabaya

Dengan ini menyatakan bahwa penelitian (skripsi) saya dengan judul : Pengaruh Bauran Pemasaran 4P Terhadap Volume Penjualan Produk Kerajinan Rotan Pada CV. Jaya Lestari" yang saya usulkan dalam rangka memenuhi salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen (S.M) Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya Tahun Akademik 2023 bersifat original.

Bilamana dikemudian hari ditemukan ketidak sesuaian dengan pernyataan ini (ditemukan unsur plagiasi), maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan hukum yang berlaku.

Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan sebenar-benarnya.

Surabaya, 07 Agustus 2023



## KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayahnya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul "**Pengaruh Bauran Pemasaran 4P Terhadap Volume Penjualan Produk Kerajinan Rotan Pada CV. Jaya Lestari**".

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini masih banyak kekurangan, karena keterbatasan pengetahuan dan pengalaman. Namun penulis tetap berharap semoga skripsi ini bisa berguna untuk penulis selanjutnya.

Mulai dari penyusunan skripsi ini adalah berkat adanya bimbingan, bantuan, serta dorongan dari berbagai pihak. Maka dikesempatan ini dengan penuh hormat, penulis mengucapkan terimakasih kepada :

1. Bapak Dr. Hartono , M.Si sebagai Rektor Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
2. Bapak Tony Susilo Wibowo, S.E., MPD, MSM sebagai Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya.
3. Bapak I Made Bagus Dwiarta, S.E., M.M. selaku ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas PGRI Adi Buana Surabaya yang selalu memberikan semangat serta dukungan agar laporan ini dapat terselesaikan dengan baik..
4. Bapak Drs. Teguh Purwanto, M.M. sebagai Dosen Pembimbing yang telah membimbing saya untuk menyelesaikan skripsi dengan baik.
5. Bapak/Ibu dosen pengajar Program Studi S1 Manajemen Universitas PGRI Adi Buana Surabaya yang telah banyak memberikan bekal ilmu pengetahuan.

6. Skripsi ini adalah persembahan kecil saya untuk kedua orangtua saya. Ketika dunia menutup pintunya pada saya, ayah dan ibu membuka lengannya untuk saya. Ketika orang-orang menutup telinga mereka untuk saya, mereka berdua membuka hati untukku. Terima kasih karena selalu ada untukku.

Penulis menyadari bahwa penyusunan skripsi ini masih banyak kekurangan baik dalam isi maupun penyusunan mohon kritik dan saran untuk menyempurnakan skripsi ini dari semua pihak. Semoga skripsi ini bisa bermanfaat bagi para pembaca.

Surabaya, 18 April 2022

Penulis

## **MOTTO**

"Saya bisa menerima kegagalan, tapi saya tidak bisa menerima segala hal yang tak pernah diusahakan." -

## **ABSTRAK**

Studi ini berencana untuk mengetahui Pengaruh Bauran Pemasaran 4P Terhadap Volume Penjualan Produk Kerajinan Rotan Pada CV. Jaya Lestari. Populasi pada penelitian ini adalah pelanggan dari CV. Jaya Lestari, dengan sampel berjumlah 200 responden. Teknik pengambilan sampel yang digunakan adalah accidental sampling. Teknik analisis data dilakukan dengan memanfaatkan Uji validitas, Reliabilitas, Uji Asumsi klasik, Analisis Regresi Sederhana, Uji t dan Uji F menggunakan bantuan Software SPSS versi 24.0 for Windows. Hasil studi ini menunjukkan bahwa variabel Bauran Pemasaran berpengaruh positif dan signifikan secara simultan terhadap Peningkatan Penjualan Produk Kerajinan Rotan Pada CV. Jaya Lestari.

**Kata kunci :** Produk, Harga, Lokasi, Promosi, Peningkatan Penjualan

## ABSTRACT

*This study plans to determine the Effect of the 4p Marketing Mix on Sales Volume of Rattan Handicraft Products at CV. Jaya Lestari. The population in this study were customers of CV. Jaya Lestari, with a sample of 200 respondents. The sampling technique used is accidental sampling. The data analysis technique was carried out by utilizing the validity, reliability, classical assumption test, simple regression analysis, t test and F test using SPSS software version 24.0 for Windows. The results of this study indicate that the marketing strategy variable has a positive and significant simultaneous effect on the increase in sales of rattan handicraft products at CV. Jaya Lestari.*

**Keywords :** Product, Price, Location, Promotion, Sales Increase

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	vi
LEMBAR PERSETUJUAN.....	viii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iiix
BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI .....	viiiv
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN .....	ix
KATA PENGANTAR .....	vi
MOTTO.....	viii
ABSTRAK .....	ix
ABSTRACT .....	x
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	5
1.4 Manfaat Penelitian.....	6
BAB II TELAAH PUSTAKA .....	7
2.1. Penelitian Terdahulu .....	7
2.2. Landasan Teori.....	15
2.2.1 Pemasaran .....	15
2.2.2 Manajemen Pemasaran .....	16
2.2.3 Bauran Pemasaran.....	17
2.2.4 Produk ( <i>Product</i> ) .....	18
2.2.5 Harga ( <i>Price</i> ) .....	21
2.2.6 Lokasi ( <i>Place</i> ) .....	24
2.2.7 Promosi ( <i>Promotion</i> ).....	26
2.2.8 Pengertian Volume Penjualan.....	31
2.3. Kerangka Konseptual .....	34

2.4. Hipotesis .....	36
BAB III METODE PENELITIAN .....	41
3.1 Rancangan Penelitian .....	41
3.2 Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel .....	42
3.2.1 Populasi .....	43
3.2.2 Sampel.....	43
3.2.3 Teknik Pengambilan Sampel.....	44
3.3 Jenis dan Sumber Data .....	44
3.3.1 Jenis Data .....	44
3.3.2 Sumber Data.....	45
3.4 Teknik Pengumpulan Data .....	45
3.4.1 Kuesioner.....	45
3.4.2 Dokumentasi .....	46
3.5 Variabel Penelitian Dan Definisi Operasional Variabel .....	47
3.5.1 Variabel Penelitian.....	47
3.5.2 Definisi Operasional Variabel .....	47
3.6 Teknik Analisis Data .....	49
3.6.1 Pengujian Instrumen Penelitian.....	49
3.6.2 Uji Asumsi Klasik .....	50
3.6.3 Analisis Regresi Linier Sederhana.....	52
3.6.4 Uji Hipotesis .....	52
BAB IV ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN .....	55
4.1 Hasil Penelitian.....	55
4.1.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	55
4.2 Karakteristik Responden.....	56
4.3 Deskripsi Hasil Penelitian.....	57
4.3.1 Penilaian Responden Terhadap Butir Pernyataan	
57	
4.4 Analisis Data Penelitian .....	62
4.4.1 Analisis Data .....	62
4.4.2 Hasil Pengujian Instrumen Penelitian .....	62

4.4.3 Uji Asumsi Klasik .....	65
4.4.4 Analisis Regresi Linier Sederhana.....	69
4.4.5 Pembuktian Hipotesis Penelitian.....	71
4.5 Pembahasan Hasil Penelitian.....	73
4.5.1 Pengaruh Produk Terhadap Volume Penjualan	73
4.5.2 Pengaruh Harga Terhadap Volume Penjualan..	74
4.5.3 Pengaruh Lokasi Terhadap Volume Penjualan .	75
4.5.4 Pengaruh Promosi Terhadap Volume Penjualan	
76	
4.5.5 Pengaruh Bauran Pemasaran 4P Terhadap Volume Penjualan.....	77
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....	79
5.1 Kesimpulan .....	79
5.2 Saran .....	80
DAFTAR PUSTAKA.....	81

## DAFTAR TABEL

Tabel	Halaman
3. 1 pengukuran Skala Likert .....	356
4. 1 Karakteristik Jenis Kelamin.....	56
4. 2 Karakteristik Usia.....	57
4. 3 Distribusi Frekuensi Produk Bauran Pemasaran .....	57
4. 4 Distribusi Frekuensi Harga Bauran Pemasaran .....	59
4. 5 Distribusi Frekuensi Lokasi Bauran Pemasaran.....	59
4. 6 Distribusi Frekuensi Promosi Bauran Pemasaran .....	60
4. 7 Distribusi Frekuensi Peningkatan Penjualan.....	61
4. 8 Uji Validitas .....	62
4. 9 Uji Reliabilitas.....	64
4. 10 Uji Normalitas.....	66
4. 11 Uji Multikolinieritas .....	67
4. 12 Uji Autokorelasi.....	69
4. 13 Analisis Regresi Linier .....	69
4. 14 Uji F (Secara Simultan).....	71
4. 15 Uji t (Secara Parsial) .....	72

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar	Halaman
2. 1 Kerangka Konseptual.....	35
3. 1 Rancangan Penelitian.....	42
4. 1 Gambar Scatterplot .....	68

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1 : Kuesioner Penelitian
- Lampiran 2 : Surat Ijin Penelitian
- Lampiran 3 : Surat balasan Ijin Penelitian
- Lampiran 4 : Kartu Bimbingan Skripsi
- Lampiran 5 : Berita Acara Ujian Proposal
- Lampiran 6 : Lembar Persetujuan Skripsi
- Lampiran 7 : Surat Pengantar Plagiasi
- Lampiran 8 : Tabulasi Data
- Lampiran 9 : Rekapitulasi Data
- Lampiran 10 : Hasil Olah Data SPSS
- Lampiran 11 : Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 12 : Analisis Regresi Linier Berganda